

08 金箔商品の提案営業

職場では
こんな人も
働いています

- 店舗販売 ● 法人営業 ● 管理部門 ● 商品企画
- 工芸品の製造 ● 食品の製造 ● 化粧品の製造
- 箔材料の製造 ● 広報

この仕事のキーワード

- 金箔
- 商品提案
- 伝統産業
- 金箔土産
- 提案営業
- 売れ筋

こんな人に向いています

- 新しいことにチャレンジするのが好き
- いろいろな人と話すのが好き
- 行動力がある
- 自分の意見を持っている
- 好奇心が旺盛

入社2年目
八野さん



季節に合わせて売り場を変化、金箔商品を提案しています

金沢駅構内の土産店やホテル・旅館のショップなど、当社の金箔商品を販売するお客様に商品提案を行っています。金箔入りの化粧品、食品用金箔を使ったお菓子など、当社では季節ごとに新商品が開発され、多くの商品があります。その中からお店の特徴に合わせて、新商品やこれまでの商品を提案しています。ディスプレイを考え、売り場を変化させることも大切な仕事です。商品企画から関わることもあり、年々自社商品が好きになっています。

私がこの仕事に就いたきっかけ

幼い頃から民謡を習っていて、日本の伝統工芸に触れることが多く、好きになりました。金沢に根付いた伝統工芸を考えたときに、金箔は水と空気以外なら何でも貼ることができるため、そこに可能性を感じ、さまざまな金箔商品を開発する当社を選びました。

金箔商品の提案営業の仕事内容

社内打ち合わせ

季節ごとに社内で販促会議を行い、力を入れて販売する商品を決めます。その中から、お客様に合わせて提案する商品や販促テーマを考えます。新商品は必ず提案します。



お客様提案

次に提案する商品（商品サンプル）を持って、お客様を訪問。商品の説明や、どの場所にどのように陳列するかなど売り場のディスプレイも提案します。



納品

車に商品を積み込んで納品します。ゴールデンウィークや年末年始など土産店が忙しい時期は、商品補充のためひんぱんに納品。忙しいけれど、慎重に届けます。



お客様へ次の提案

金沢市の金沢白鳥路ホテル山案内にあるショップで、当社の商品を販売しています。定期的に訪れ、売れ行きやお客の様子などをヒアリングし、次の商品の案内もします。



必要な資格・スキル

- 普通自動車運転免許

株式会社箔一

金沢市森戸2丁目1番1号 TEL/076-240-0891

創業/1975年1月 従業員数/約240名(グループ全体)

営業所・店舗・工場/東京営業所・12店舗・5工場



会社見学
OK

出張授業
OK



株式会社箔一ではこんな仕事をしています

商業建築の内装

海外ブランドやホテルなどの装飾も手がけています。設計をするデザイナーさんと打ち合わせをしてデザインのサンプルを作成し、実際の現場の施工まで関わることもあります。



文化財の保存

何百年もの歴史がある文化財を、漆や金箔で修復する仕事もあります。現場に職人が行って仕上げることもあります。佐賀県から唐津市の「唐津くんち」の曳山の修復を行いました。



セレクトショップの運営

地元の作家さんを応援する事業も行っています。九谷焼や加賀友禅などのステキな作品を見つけたら、箔一のセレクトショップでの販売をお願いし、一緒に作品を作ってもらいます。



SNSで話題の金箔ソフトを提供・カフェの運営

観光などで訪れる人が気軽に金箔に触れられるよう金箔ソフトクリームや甘味が楽しめるカフェを運営しています。当社の食品専用金箔は、大手食品メーカーでも採用されています。



持続可能な世界の実現に向けて、さまざまな取り組みを行っています

箔一は金箔を代表するブランドとして、持続可能なものづくりへと取り組んできました。地域の子供たちに金箔に触れる機会をつくる教育、女性が働きやすい環境づくり、景観の保護なども進めています。私たちはSDGsの理念に共感し、より良い社会の実現を目指し、伝統産業としてできる社会貢献を行っています。

